

ORACLE®

# Marvel Partner's Day, 25 of March 2014

Valery Lanovenko  
Cluster Leader, Oracle Russsia & CIS



# Корпорация Oracle: масштаб

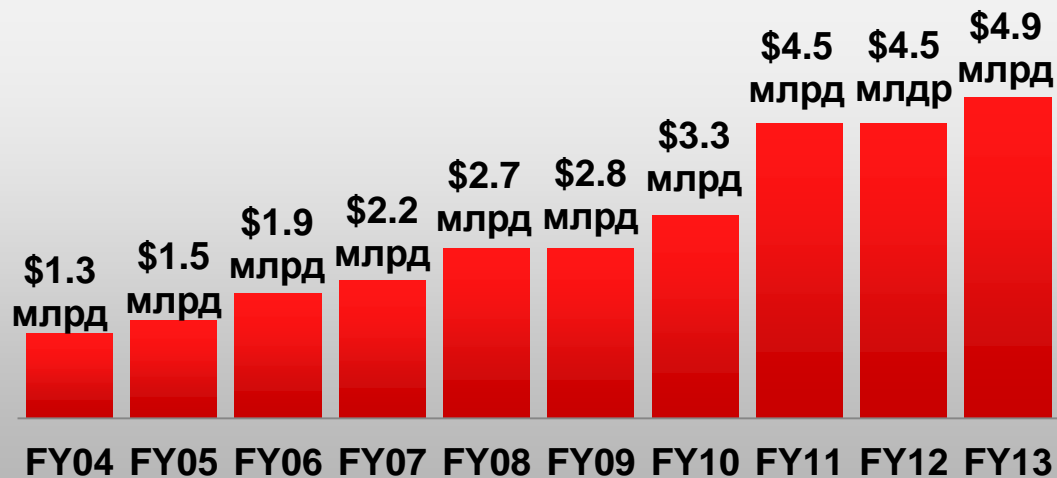
- Оборот свыше **\$37,2 млрд** в 2014 финансовом году
- 400,000 клиентов в 145 странах
  - 100 из The Fortune 100
  - 310,000 – по СУБД
  - 115,000 – по связующему ПО
  - 85,000 – по бизнес-приложениям
  - 2,700 – по **Engineered Systems**
- 25,000 партнеров
- 120 000 сотрудников
  - **35,000 инженеров** и разработчиков
  - 18,000 специалистов поддержки на 29 языках
  - 18,000 консультантов по внедрению

\* По GAAP



ORACLE

# Инвестиции в инновации и интеграцию



**БОЛЕЕ \$29 МЛРД  
НА РАЗРАБОТКУ И  
ИССЛЕДОВАНИЯ  
С 2004 ГОДА**

По GAAP

ORACLE

# Стратегия Oracle:

**Полный стек. Полный выбор для клиентов**

- Отраслевые решения
  - Полная поддержка «облака»
  - Вертикальная интеграция
  - Лучшие в своем классе продукты
- 
- **Значимые разработки по всем направлениям в 2014 году**



ORACLE

# Наиболее полные отраслевые решения

Компании во всех отраслях добиваются лучших результатов с Oracle

## АВИАКОСМИЧЕСКАЯ И ОБОРОННАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

10 из 10 крупнейших организаций ВПК



## АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

20 из 20 крупнейших автомобильных компаний



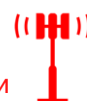
## ОБЛАКО

10 из 10 крупнейших SaaS провайдеров



## ТЕЛЕКОМ

20 из 20 крупнейших операторов связи



## ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ ТОВАРЫ

18 из 20 крупнейших компаний сектора



## ОБРАЗОВАНИЕ И ИССЛЕДОВАНИЕ

20 из 20 крупнейших университетов



## ПРОЕКТИРОВАНИЕ И СТРОИТЕЛЬСТВО

8 из 10 крупнейших строительных компаний



## ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ

20 из 20 крупнейших банков



## ЗДРАВООХРАНЕНИЕ

20 из 20 крупнейших Компаний по мед. технике



## ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ

20 из 20 крупнейших ИТ компаний



## ПРОИЗВОДСТВО

20 из 20 крупнейших производственных компаний



## СТРАХОВАНИЕ

20 из 20 крупнейших страховщиков



## БИОТЕХНОЛОГИИ

20 из 20 крупнейших фармацевтических компаний



## НЕФТЕГАЗОВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

20 из 20 крупнейших Нефтегазовых компаний



## ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ УСЛУГИ

Более 54,000 компаний профессиональных услуг



## ГОССЕКТОР

20 из 20 крупнейших государственных служб



## ТОРГОВЛЯ

20 из 20 крупнейших розничных компаний



## ПОСТАВКИ

20 из 20 крупнейших логистических сетей



## ТРАНСПОРТ

20 из 20 крупнейших авиакомпаний



## ЭНЕРГЕТИКА И ЖКХ

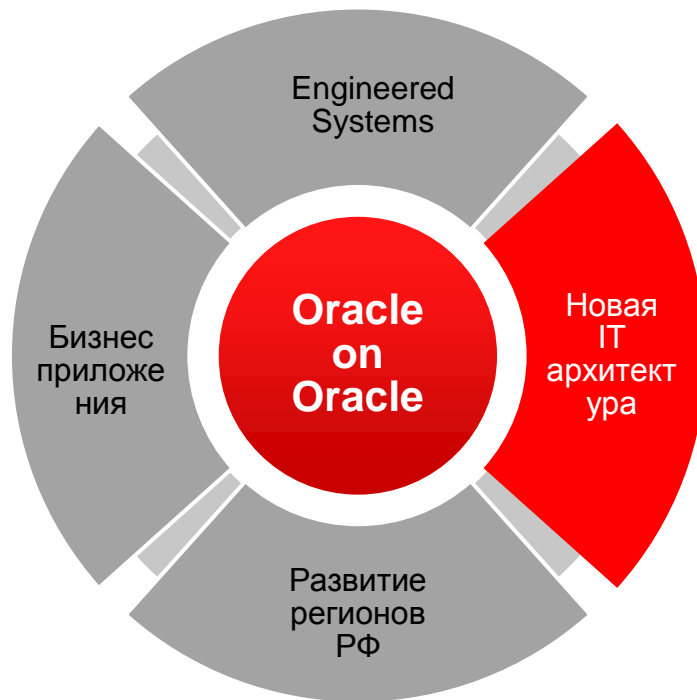
20 из 20 крупнейших компаний



ORACLE

# Oracle Россия Стратегия развития FY14

Потенциал роста



ORACLE

# Основные факторы развития бизнеса

Oracle исходит из того, что:

- Oracle и далее будет основывать бизнес в России на продажах через партнёров.
- Роль двухуровневой модели (Дистрибьютор+Партнёр) будет расти.
- Потребность партнёров в повышении уровня партнёрства и специализации будут расти.
- Финансовые возможности партнёров, подкреплённые дистрибьюторами становятся особенно важными.

# Appendix



# Возможности роста бизнеса Oracle

по всему диапазону решений от Oracle



БИЗНЕС ПРИЛОЖЕНИЯ  
BIG DATA/АНАЛИТИКА  
ОБЛАЧНЫЕ РЕШЕНИЯ  
БЕЗОПАСНОСТЬ  
КОНСОЛИДАЦИЯ



МЫ  
НАБЛЮДАЕМ  
НАИБОЛЕЕ  
ЗНАЧИТЕЛЬНОЕ  
**ИЗМЕНЕНИЕ ИТ-  
АРХИТЕКТУРЫ**  
**ЗА 20 ЛЕТ**

# Тренд – Использование мобильных устройств



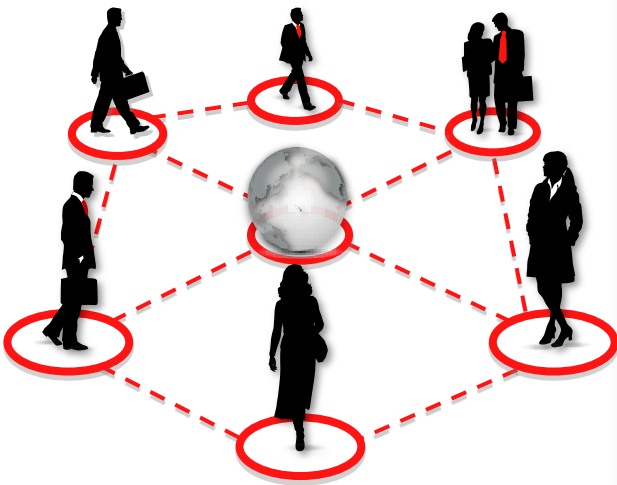
- Персонализированный контроль
- Многоканальный маркетинг
- Решения для Mobile Device Management (MDM) и Mobile Asset Management (MAM)
- Единая среда управления

# Тренд – Использование облачных сервисов



- Облачные хранилища IDs для SaaS
- Облачные порталы доступа
- Аутентификация как сервис
- Самообслуживание пользователей
- Полноценные аудит и отчетность

# Тренд – Использование социальных IDs



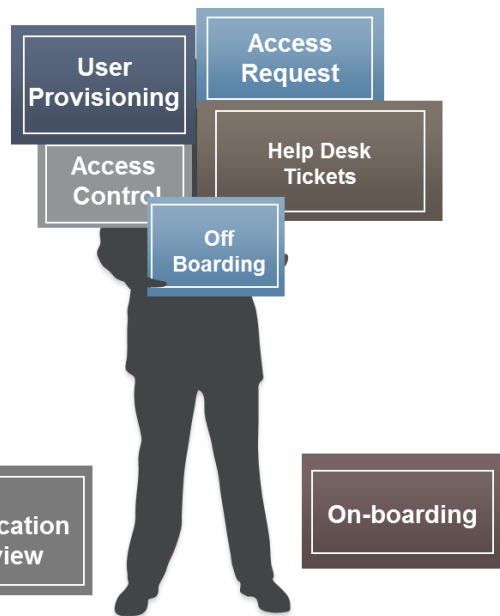
- Проще регистрация и взаимодействие
- Растет роль IdPs
- Протоколы OAuth & OpenID
- Растет опыт
- Доверие надо заслужить

# Тренд – экстремальное масштабирование без ухищрений



- Рост производительности
- Жизненный цикл идентификаторов
- Слияние и обогащение IDs
- Оптимизированные HW & SW

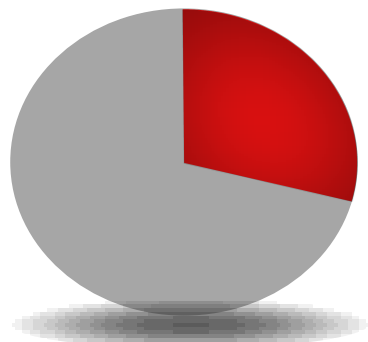
# Тренд – платформенный подход



- Без дублирования функционала
- Согласованный жизненный цикл
- Инструменты для миграции из среды разработки в промышленную эксплуатацию
- Сниженная стоимость владения

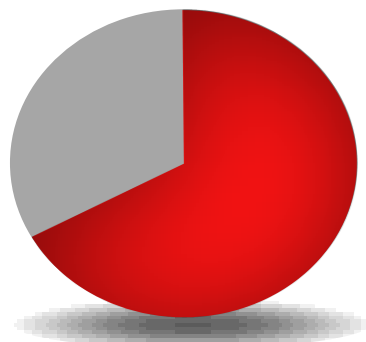
# Платформенный подход уменьшает затраты по сравнению с точечными решениями

Источник: Aberdeen Group "Analyzing point solutions vs. platform" 2011



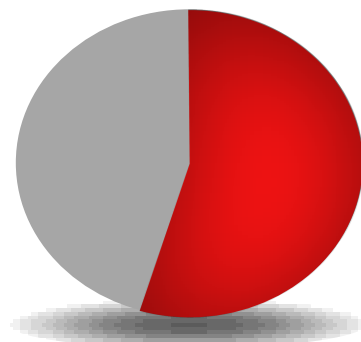
Гибкость

Скорость интеграции  
больше на **64% - 73%**



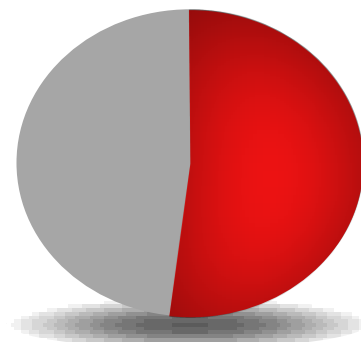
Безопасность

Фактов  
несанкционированного  
доступа меньше на **14%**  
Меньше замечаний  
аудиторов на **35%**



Эффективность

Предоставление срочного  
доступа **11%**  
Самообслуживание  
пользователей **30%**  
Отзыв прав и блокировка  
учетных записей **46%**



Затраты

Затраты меньше на  
**48%**



ORACLE®